

Plant-e zoekt nieuwe mensen! Pas jij bij ons?

Onze startup op weg naar scale-up zoekt nieuwe mensen. Plant-e, opgericht in 2013, produceert elektriciteit met levende planten als enige ter wereld! Veel duurzamer wordt het niet. We gebruiken die stroom voor verlichting en sensoren.

We zijn een deep-tech bedrijf met toenemende focus op markttoepassingen. Bij Plant-e zijn we gezamenlijk verantwoordelijk voor het resultaat, dus doen we hard ons best om als team te functioneren.

We zijn op zoek naar ambitieuze en energieke mensen met een groen hart en pragmatische instelling. Wil jij meehelpen de wereld een beetje groener te maken en deze technologie uit te rollen op de markt? Wil je in een jong en dynamisch team werken? Reageer dan nu op onze vacature!

ACCOUNTMANAGER

Jouw uitdaging

Samen met het commerciële team draag je zorg voor de implementatie van de marketing en sales strategie binnen Plant-e. Dit omvat:

- Verantwoordelijkheid voor verkoop van Plant-e projecten en producten wereldwijd.
- Het scherp houden en bijsturen van de salespitch.
- Het herkennen en identificeren van nieuwe marktkansen en verkoopkanalen, het verkennen van die markten inclusief de concurrerende producten en het vergroten van de unieke features van Plant-e's producten in die markten.
- Ontwikkeling van contacten en het onderhouden van relaties met (potentiële) grote klanten om de verkoop op een hoger plan te tillen.
- Voorbereiden van offertes en schrijven van projectplannen.
- Voorbereiden van beursstands en bezoeken, het aanbrengen van een strategische focus op bepaalde beurzen en evenementen, en zorgdragen voor de uitvoering.
- Verantwoordelijkheid nemen voor de aan jou toegewezen accounts binnen en buiten Nederland. Dit houdt onder andere in:
 - Het overzien en beheren van het verkoopproces van start tot eind
 - Coördineren van de overdracht naar operations voor uitvoering van het project
 - Relatiemanagement, klachtenafhandeling en nazorg leveren na installatie
 - Vervolgprojecten verkennen en ontwikkelen met deze accounts
 - Verzamelen van klanttevredenheidsdata.

Jouw kwaliteiten

- Minimaal bachelor-niveau of vergelijkbaar in een commerciële richting.
- Aantoonbare ervaring (3-5 jaar) in een commerciële positie.
- Enig technisch inzicht en affiniteit met Plant-e's producten.
- In staat om de benodigde kennis en inzichten in Plant-e's technologie snel eigen te maken.
- Ervaring bij het onderhandelen en sluiten van deals uiteenlopend van eenmalige verkoop tot meerjarige samenwerkingen, bij voorkeur in een life sciences en technologie veld.
- In staat om goede relaties te onderhouden met diverse typen mensen.
- Je spreekt en schrijft vloeiend Nederlands en Engels.
- Je bent klantgericht, resultaatgericht, analytisch, zorgvuldig, proactief, probleemoplossend, sterk in organiseren en overtuigend.
- Je bent van nature positief ingesteld en ziet meer kansen dan problemen.
- Met jouw energie neem je anderen met je mee.

Wij bieden

Plant-e biedt een unieke kans om binnen een groeiend, dynamisch bedrijf jezelf te laten zien en te ontwikkelen. Jouw inzet maakt een groot verschil voor het hele bedrijf en helpt mee om snel te groeien. Werken bij Plant-e geeft je veel vrijheid om je eigen tijd in te delen en op jouw manier te werken. We sturen op resultaat. Je zult veel moeten reizen voor deze functie; zowel in binnen- als in het buitenland.

Geïnteresseerd?

Stuur ons je motivatiebrief en CV per e-mail naar hr@plant-e.com, tav Paulien van Straten. Voor meer informatie: kijk op www.plant-e.com, of bel op ma, wo, do of vrij tussen 9:00 en 16:00 uur met Paulien op 06 123 672 14.

Deze vacature is niet bedoeld voor acquisitie doeleinden.